

Verkaufsoptimierung - wie Sie Ihrem Verkauf neue Impulse geben und effizienter verkaufen.

►► Ist der Verkauf die logische Konsequenz nach dem Produktionsprozess? Oder ist der Verkauf das Herz und der Motor eines Unternehmens. Eines stimmt sicher, nur ein effizienter und zielführender Verkauf trägt zum Wachstum eines Unternehmens bei.

► Ihre Verkaufsambitionen werden unterstützt

Haben Sie offene Fragen in Ihrem Verkauf? Doch Ihnen fehlt die Zeit, oder die richtige Antwort liegt noch nicht auf dem Tisch. Dann kann ich Ihnen mit meiner langjährigen Verkaufs- und Vertriebserfahrung in unterschiedlichen Branchen wertvolle Hilfe leisten.



Ruedi Zurbruegg verfügt über grosse Praxiserfahrung und Know-how im Verkauf von Dienstleistungen, Investitions- und Konsumgütern im In- und Ausland.

Ich erarbeite für Sie Lösungen und begleite Ihre Verkaufsorganisation aktiv bei der Realisierung. Sie gewinnen so an Verkaufseffizienz und können Ihre Zeit für Ihre Kernaufgaben nutzen.

Ob in Ihrem Unternehmen die Verkaufsabteilung 3 oder 50 Mitarbeiter gross ist, Ihr Anspruch an den Verkauf ist derselbe: erfolgreich verkaufen und somit die Zukunft Ihres Unternehmens sichern. Dabei unterstütze ich Sie. Das Ziel unserer Zusammenarbeit ist ein messbarer Nutzen für Ihr Unternehmen.

► VerkaufsOptimierung bedeutet effizienter verkaufen!

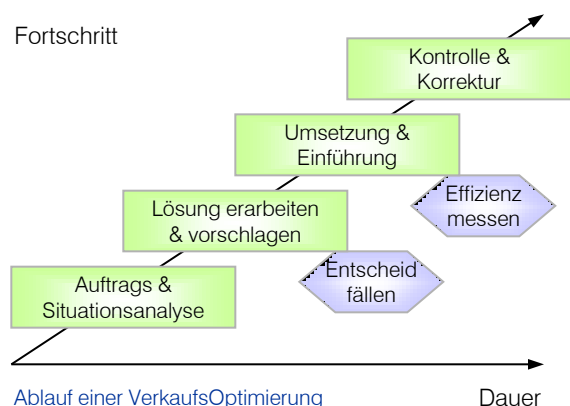
►► Bei den folgenden Fragestellungen kann ich auf meine langjährige Praxiserfahrung zurückgreifen und auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Lösungen anbieten.

► Verkaufsanalyse

Die Verkaufsanalyse zeigt auf, wo Ihr Verkauf im Vergleich zu anderen Unternehmen steht. Die Analyse zeigt Stärken und Schwächen und wo sich Effizienzpotenziale realisieren lassen.

► Verkaufsstrategie

Hand aufs Herz. Ist Ihre Verkaufsstrategie für dieses Jahr erarbeitet worden und kennen Ihre Verkäufer auch den Inhalt mit Zielen, Massnahmen und Aktionsplänen? Bei dieser wichtigen Aufgabe unterstütze ich Sie.



► Prozessoptimierung

Unternehmen und Verkaufsabteilungen sind im stetigen Wandel. Nur präzise aufeinander abgestimmte Verkaufsprozesse garantieren eine schnelle Durchlaufzeit und somit die erwartete Wirtschaftlichkeit. Ich stimme die Verkaufsprozesse für Sie ab.

► Verkaufs-IT-Optimierung

Wenn die eingesetzte Auftragsabwicklungs-Software nicht Ihre Erwartungen erfüllt, geht Ihnen Qualität und Effizienz verloren. Ich helfe Ihre Verkaufs-IT zu optimieren.

► Verkaufsleitung

Fehlen Ihnen personelle Ressourcen oder Know-how, um Ihren Verkauf zu führen? Oder sind Sie in einer Umstrukturierung und möchten die Leitungsposition nicht vergeben? Gerne übernehme ich diese Führungsaufgaben auf Zeit.

► Sales Coaching

Ihre Verkaufsmitarbeiter sind das Fundament Ihres Verkaufserfolges. In Zeiten nervöser Märkte und zunehmender Konkurrenz brauchen Ihre Verkäufer neue Ideen, um erfolgreich zu sein.